Degrés
l'Agence

Stratégie Commerciale

Le marché viticole évolue, bouleversé par de nouveaux modes de consommation, une concurrence internationale accrue et des défis économiques grandissants. Face à ces mutations, comment préserver votre savoir-faire tout en saisissant les opportunités de demain ? Entre la pression sur les marges et l'adaptation aux nouvelles tendances, la digitalisation, les circuits courts et l'œnotourisme, autant de leviers pour réinventer votre développement stratégique.
Ne subissez pas le changement, devenez-en l'acteur.

Nos domaines **d'intervention**

- Audit du positionnement, structuration d'un plan de croissance et mise en place d'une stratégie efficace.
- Structuration de gamme et valorisation de l'offre.
- Politique tarifaire & distribution : élaboration des prix par marché, optimisation des circuits de vente.
- Export & développement international : ciblage des marchés porteurs, prospection et participation aux salons.
- Audit en communication & Stratégie digitale
- Suivi & ajustement : analyse des performances, adaptation continue aux tendances et opportunités du marché.

33%

de la production de vin français est destinée à l'exportation, ce qui témoigne du rayonnement international, du savoir-faire viticole français et de la forte demande pour ses vins sur les marchés étrangers

Optimisez & structurez votre stratégie

Les **bénéfices** pour votre exploitation

- Augmentation des ventes & rentabilité avec une stratégie optimisée.
- Structuration durable de votre développement.
- Visibilité accrue sur les marchés français et internationaux
- Gestion commerciale optimisée avec des outils performants
- Gamme valorisée et adaptée aux attentes des consommateurs
- Œnotourisme renforcé, améliorant l'expérience client

Développement des ventes

Structuration de l'offre

Amélioration des marges

- Audit commercial : Analyse des forces, faiblesses et opportunités.
- Définition des objectifs : Ciblage des segments clés et stratégie de marché.
- Mise en place d'outils : CRM, gestion des prospects, ventes en ligne.
- Déploiement & Suivi : Actions concrètes et ajustements stratégiques.

Un accompagnement stratégique pour **booster** votre activité et assurer sa pérennité.

Contactez Fabrice

contact@12-degres.fr

www.12-degres.fr